



# Matti Ikalainen

[matti.ikalainen@icloud.com](mailto:matti.ikalainen@icloud.com) | +358 40 569 4697 | 00200 Helsinki  
<https://www.linkedin.com/in/mattiikalainen/> | [ikalainen.fi](http://ikalainen.fi)

## Liiketoimintajohtaja

Olen kokenut liiketoimintajohtaja, jolla on yli 10 vuoden kokemus kasvun johtamisesta, digitaalisten liiketoimintojen kehittämisestä ja organisaatioiden uudistamisesta. Minulla on vahva osaaminen liiketoimintojen rakentamisesta ja skaalaamisesta erityisesti digitaalisen ja verkkokauppaliiketoiminnan parissa. Olen saavuttanut mitattavia tuloksia strategisen johtamisen, analyttisen ajattelun ja nykyaikaisten liiketoimintamallien avulla.

Yhtenä perustajista johdin Eeco Oy:n kasvua pienestä digitoimistosta yhdeksi Suomen johtavista verkkokauppatoimistoista, keskittyen kasvuun, kulttuurin rakentamiseen sekä myynnin ja prosessien kehittämiseen. Työ huipentui yrityksen myyntiin Fonectalle vuonna 2022. Fonectalla johdin verkkokauppayksikköä, jossa saavutin yli 30 % tehokkuuden parantamisen lyhyessä ajassa ja tein siitä yhtiön parhaiten suoriutuneen asiantuntijaliiketoimintayksikön. Myöhemmin strategian muututtua vastasin yksikön hallitusta alasajosta, varmistaen budjetissa pysymisen sekä asiakastytyväisyyden.

Vahvuuksiini kuuluu digitaalisen liiketoiminnan ymmärrys, joka on hyödynnettävissä toimialasta riippumatta. Minulla on kyky modernisoida ja tehostaa liiketoimintoja, prosesseja ja tiimejä. Johdan muutosta tavoitteellisesti, olipa kyse kasvusta tai uudelleenorganisoinnista. Lähestymistapani perustuu analyttiseen ongelmanratkaisuun, ihmislähtöiseen johtamiseen ja sitoutumiseen tulosten saavuttamiseksi.

## TYÖKOKEMUS

### KASVUJOHTAJA

04/2026 -

*Suomen Kasvurahoitus Oy*

Vastaan yhtiön kasvua vauhdittavan kaupallisen kokonaisuuden kehittämisestä markkinoinnin, myynnin ja tekoälyn rajapinnassa. Rakennan skaalautuvaa liidituotantoa, kehitän kampanjoita, asiakashankintakanavia ja konversiopolkuja sekä hyödynnän dataa, automaatiota ja tekoälyä markkinoinnin ja myynnin yhteispelin vahvistamiseksi, kaupallisen tehokkuuden parantamiseksi ja liiketoiminnan kasvun tukemiseksi.

### JOHTORYHMÄN JÄSEN

03/2024 - 12/2024

*Oikio Oy*

Toimin osana Oikion johtoryhmää kun suunnittelimme uuden strategian ja organisaatorakenteen, joka tukisi yrityksen kasvua haastavassa markkinatilanteessa.

### LIIKETOIMINTAYKSIKÖN JOHTAJA, verkkokaupat

05/2023 - 12/2024

*Fonecta Oy*

Johdin verkkokauppayksikköä, saavuttaen yli 30 %:n tehokkuusparannuksen ja nostaen yksikön yhtiön parhaiten suoriutuneeksi liiketoimintayksiköksi. Konsernin strategian muututtua, roolini siirtyi yksikön hallittuun alasajoon. Alasajo onnistui täysin budjetissa, huomioiden kaikki sidosryhmät: organisaation, asiakkaat, yhteistyökumppanit ja työntekijät.

### MYynti- JA MARKKINOINTIPÄÄLLIKKÖ

04/2022 - 04/2023

*Fonecta Oy*

Fonectan ostettua Eeco Oy:n toimin myynti- ja markkinointipäällikkönä verkkokauppayksikössä. Tehtäviini kuului myyntitiimin johtaminen, valmentaminen ja kehittäminen. Yritysten integraatiossa otin käyttöön uusia toimintamalleja, integroin myyntimallimme uuteen CRM:ään (Salesforce), sekä rakensin myyntiyhteistyötä eri yksiköiden välillä.

### MYynti- JA MARKKINOINTIJOHTAJA

01/2020 - 03/2022

### TOIMITUSJOHTAJA JA PERUSTAJA

02/2014 - 12/2019

Eeco Oy

Perustajana, toimitusjohtajana sekä myynti- ja markkinointijohtajana johdin Eeco Oy:n kehitystä yleisestä digitoimistosta yhdeksi Suomen johtavista verkkokauppatoimistoista. Huhtikuussa 2022 Eeco myytiin Fonectalle, joka on Suomen johtava digimarkkinoinnin palveluntarjoaja. Yrityksemme kasvattamisen aikana vastasin erilaisista rooleista. Myynnin johdossa rakensin myyntimallit ja suunnittelin sekä otin käyttöön CRM-järjestelmän, johdin päivittäistä myyntityötä sekä vastasin markkinoinnista. Toimitusjohtajana rakensin organisaation toimintamalleja, vastasin taloudesta ja hallitukselle raportoinnista, sekä hoidin muun muassa rekrytoinnit.

## MUU TYÖKOKEMUS

### VERKKOKAUPAN JA KAMPAAMON OMISTAJA

2015 - 2017

Kasvatimme [hiuksillesi.fi](https://hiuksillesi.fi) -verkkokaupan yhdeksi Suomen suurimmista hiusalalan verkkokaupoista. Myimme tuotteita myös kansainvälisesti Amazonin ja oman verkkokaupamme kautta.

### YRITTÄJÄ, Timer Group Oy

2013 - 2014

SaaS-pohjainen nettiajanvaraussofta, joka oli käytössä yli 400 asiakkaalla, erityisesti kampaamo, hieronta ja hyvinvointialan yrityksissä.

### YRITTÄJÄ, Camping Nyssänniemi

2005 - 2012

Leirintäalueen kasvattaminen 2500 yöpymisestä noin 8000 vuotuisen yöpymiseen. Lisäksi kehitimme uusia tapahtumakonsepteja, kuten Entisten Nuorten Bileet, jotka kantoivat yli 10 vuotta.

## KOULUTUS

### KAUPPATIETEIDEN MAISTERI, Tietojohtaminen ja johtajuus

2022–2025

*LUT-yliopisto*

Valmistuin tammikuussa 2025 kauppatieteiden maisteriksi erinomaisin arvosain. Tutkinon tein töiden ohessa aikataulussa pysyen. Pro gradu -tutkielmani tein tekoälyn mahdollisuuksista luoda liiketoiminta-arvoa (arvosana 5).

### TRADENOMI, Yritystoiminnan kehittämisen koulutusohjelma

2009–2012

*Jyväskylän ammattikorkeakoulu*

### RESERVIUPSEERI

2007–2008

*Suomen puolustusvoimat*

### YLIOPPILAS

2007

*Keuruun lukio*

## IT-TAIDOT

**Analytiikkaohjelmistot:** Google Analytics, Hotjar, CrazyEgg, UTM Tracking

**CRM-järjestelmät:** Salesforce, Hubspot, Activecampaign, Pipedrive

**Windows / OSX, MS O365, Google Workspace**

**Markkinointityökalut:** Meta, Google Ads, Hubspot, Activecampaign, Klaviyo, Mailchimp, Marketo, SemRush

**Tekoälytyökalut:** ChatGPT, Perplexity, Copilot

**Verkkosivut ja verkkokaupat:** Shopify, WordPress, Adobe Commerce

**Projektinjohtotyökalut:** Trello, Asana, Monday, Jira

## KIELITAITO

suomi (äidinkieli), englanti (hyvä), ruotsi (tydyttävä), saksa (tydyttävä)

## HARRASTUKSET

Kalastus, erityisesti perhokalastus. Rakastan aktiivista elämäntapaa ylipäättään, urheilun reilusti (päälajeina hiihto, juoksu ja kuntosali, sekä erilaiset pallopelit) sekä liikun paljon luonnossa ja matkustan.

## SUOSITTELIJAT

Hanna Länsivuori (Oikio Oy / Fonecta Oy), Patrik Sallner (Fonecta Oy), Kimmo Koho (Transmeri Group)

Yhteystiedot toimitan pyydettyäessä, samalla informoin suosittelijoita yhteydenotosta.